

Katalogová nabídka

Podzimní katalog firemních kurzů

Konflikt? Vyřešeno!

Proč přijít?

Každý z nás má někdy pocit, že komunikace s některými lidmi je jako rozbitý telefon – hodně hluku, málo porozumění. Ať už jde o kolegu, nadřízeného nebo zákazníka, konflikty jsou součástí života. Ale co kdybychom vám řekli, že je můžete zvládnout v klidu, s nadhledem a dokonce z nich vyjít silnější?

Co se naučíte?

- Jak rozpoznat konflikt dříve, než přeroste v drama
- Osvědčené strategie, jak jednat s komplikovanými lidmi bez ztráty nervů
- Techniky vyjednávání, díky kterým proměníte napětí v konstruktivní rozhovor

Jak vám to pomůže?

Místo stresujících střetů budete umět konflikty řešit rychle a efektivně. Výsledkem? Lepší vztahy v práci i doma, klidnější mysl a možná i nová přátelství tam, kde byste to nečekali.

Ochutnávka obsahu

- ◆ Typy konfliktů a jak je řešit – Není hádka jako hádka
- ◆ Co nás vytáčí? – Naučte se rozpoznat spouštěče konfliktů (i u sebe!)
- ◆ Taktiky mistra diplomatů – Jak argumentovat chytře a nezvyšovat hlas
- ◆ Naše metoda – Praktické výzvy a řešení skutečných problémů z vašeho prostředí

Metodika: Prakticky, dynamicky, bez zbytečné teorie!

- ◆ Modelové situace – zažijete konfliktní scénáře a naučíte se je řešit v bezpečném prostředí
- ◆ Psychologie v praxi – jak funguje mozek v hádce a jak ho dostat zpět do klidu
- ◆ Týmová spolupráce – protože dva (nebo více) vidí víc než jeden
- ◆ Okamžitá aplikace – naučené techniky hned otestujete na reálných příkladech

Příklady autentické zpětné vazby od účastníků:

💬 „Vědecká metoda, o které si chci i něco přečíst.“

💬 „Bavila mne analýza modelových situací. Překvapilo mne, jak na stejnou věc mohou dva lidé nahlížet zcela odlišně.“

Mozková posilovna - kreativní myšlení v akci

Proč přijít?

Vaše práce si zaslouží svěží nápady a vy taky! V dynamickém světě, kde změna přichází rychleji než pondělní porada, je schopnost kreativně přemýšlet neocenitelná. Nezáleží na tom, zda jste manažer, specialista nebo součást týmu – přicházíme s inspirací, jak objevovat inovativní řešení a přispět k rozvoji vašeho oddělení i celé firmy.

Co se naučíte?

- Jak probudit kreativní myšlení, i když si myslíte, že „nejste ten kreativní typ“
- Techniky a přístupy, které vám pomohou vidět příležitosti tam, kde ostatní vidí jen překážky
- Jak inovativně řešit problémy a přinášet nápady, které mají reálný dopad

Jak vám to pomůže?

Rozloučíte se s větami jako „Tohle nejde!“ nebo „Už jsme to zkoušeli...“. Naučíte se, jak přistupovat k výzvám s otevřenou myslí, podporovat kreativitu u sebe i ostatních a přicházet s řešeními, která hýbou světem – nebo alespoň vaší firmou.

Ochutnávka obsahu

- ◆ Ranní rozevřička pro mozek – Překvapivá cvičení na rozproudění myšlení
- ◆ Mindstorming vs. brainstorming – Jak skutečně generovat nápady, které nejsou jen „lepší káva na patře“
- ◆ Jak zabít kreativitu? – 5 zabijáků inovací a jak se jim vyhnout
- ◆ Naše metoda – Praktické výzvy a řešení skutečných problémů z vašeho prostředí

Metodika: Žádná nuda, jen akce!

- ◆ Kreativní hry – *protože mozek se učí nejlépe, když si hraje*
- ◆ Týmové výzvy – *inspirace od kolegů a společná tvorba*
- ◆ Okamžité použití v praxi – *každou techniku si vyzkoušíte na vlastních situacích*

Příklady autentické zpětné vazby od účastníků:

- 💬 „Úplně jsem vypnul od každodenních problémů.“
- 💬 „Jsem skeptik – na tohle školení mne poslali. Ale klobouk dolů před školitelem, překonal jsem sám sebe.“

Asertivita: Umění říct „ano“, „ne“ i „možná“

Proč přijít?

Cítíte se někdy zahnaní do kouta, protože neumíte říct „ne“? Nebo naopak máte pocit, že vás ostatní vnímají až příliš příkře? Asertivita není jen o odmítání – je to umění vyjadřovat své potřeby jasně, srozumitelně a s respektem k druhým i sobě. Přijďte objevit, jak v komunikaci najít zdravou rovnováhu mezi pasivitou, agresivitou a skutečnou asertivitou.

Co se naučíte?

- Jak rozeznat rozdíl mezi asertivním, pasivním, agresivním a pasivně agresivním chováním
- Osvědčené asertivní techniky pro různé situace – v práci i osobním životě
- Jak vyjádřit svůj názor, aniž byste vyvolali konflikt nebo si přidělali nepřátele

Jak vám to pomůže?

Získáte sebejistotu v komunikaci, naučíte se jasně formulovat své požadavky a přestanete se cítit manipulováni. Výsledkem bude méně stresu, lepší vztahy a více prostoru pro to, na čem vám skutečně záleží.

Ochutnávka obsahu

- ◆ Asertivita vs. ostatní styly komunikace – Kde se nacházíte vy?
- ◆ Jak říct „ne“ bez pocitu viny – Praktické techniky, které opravdu fungují
- ◆ Asertivní práva a hranice – Co je v pořádku a co už ne?
- ◆ Naše metoda – Praktické výzvy a řešení skutečných problémů z vašeho prostředí

Metodika: Interaktivně, s nadhledem a hravostí

- ◆ Herní scénáře – naučíte se, jak v různých situacích reagovat asertivně
- ◆ Techniky na míru – přizpůsobíme obsah vašim konkrétním výzvám
- ◆ Sdílení zkušeností – každý má svůj styl, společně najdeme ten nejlepší pro vás
- ◆ Okamžitá aplikace – cvičení a simulace situací, které zažíváte každý den

Příklady autentické zpětné vazby od účastníků:

- 💡 „Tohle školení zcela změnilo můj pohled na mé každodenní interakce.“
- 💡 „Nejoriginálnější a přitom zcela funkční a pozitivní pohled na svět komunikace.“

Konec nudných prezentací! Staňte se profesionálními speakery za jediný den

Proč přijít?

Prezentování není jen o slidech – je to umění, jak upoutat publikum, vzbudit zájem a přesvědčit. Chcete mluvit s jistotou, bez trémy a s takovým přesahem, že si vás budou pamatovat? Ať už prezentujete kolegům, klientům nebo vedení, naučíme vás, jak vystupovat profesionálně a s lehkostí.

Co se naučíte?

- Jak ovládnout techniky veřejného vystupování a pracovat s hlasem i řečí těla
- Jak budovat sebevědomí a proměnit nervozitu v energii
- Jak zaujmout, strukturovat obsah a přizpůsobit ho publiku
- Jak zvládnout improvizaci a odpovídat na nečekané otázky

Jak vám to pomůže?

Vaše prezentace budou profesionální, dynamické a přirozené. Získáte osobní zpětnou vazbu a odnesete si videozáznam svého vystoupení, díky kterému uvidíte svůj pokrok. Budete mít příležitost třikrát prezentovat před skupinou a pokaždé dostanete praktické tipy ke zlepšení. To vše v pozitivní atmosféře – žádná kritika, jen podpora a posun vpřed.

Ochutnávka obsahu

- ◆ První dojem – jak si získat publikum během prvních sekund
- ◆ Struktura prezentace – osvědčené metody, díky kterým nikdo neusne
- ◆ Řeč těla a hlas – jak působit přirozeně a přesvědčivě
- ◆ Improvizace a reakce na otázky – když se něco nečekaně zvrtně

Metodika: Dynamika, praxe a okamžitý feedback

- ◆ Třikrát před publikem – postupně odbouráváme trému a budujeme jistotu
- ◆ Videozáznam a zpětná vazba – uvidíte sami sebe a svůj posun
- ◆ Herní prvky – aby bylo učení nejen efektivní, ale i zábavné
- ◆ Pozitivní atmosféra – žádný strach, jen podpora a radost z pokroku

Zajímavost:

Vítěz v kategorii Nejlepší seminář na kariérním fóru v Budapešti 2012 mezi náročnou klientelou elitních studentů.

Příklad autentické zpětné vazby od účastníků:

☞ „Život mění. Jinak to popsat neumím. Díky!“

Kapacita: max. 12 osob!

DISC: Jak konečně pochopit sebe i lidi kolem sebe

Proč přijít?

Máte někdy pocit, že si s některými lidmi rozumíte okamžitě, zatímco s jinými je to pořádná dřina – ať už v práci, nebo doma? Proč někdo potřebuje dlouze analyzovat každý detail a jiný rozhoduje bleskově? A jak se stane, že s jedním kolegou si plácnete hned, zatímco s jiným si pořád nerozumíte? Přijďte objevit svůj komunikační styl, pochopit chování druhých a naučit se, jak s nimi efektivně spolupracovat – bez zbytečných konfliktů a frustrace.

Co se naučíte?

- Zjistíte, jaký jste komunikační typ a jaký vliv to má na vaše vztahy – pracovní i osobní
- Pochopíte, proč lidé reagují tak, jak reagují, a jak k nim přistupovat bez frustrace
- Naučíte se, jak lépe vyjednávat, předcházet nedorozuměním a zvládat složité interakce s lehkostí
- Odemknete schopnost rychle rozpoznat, jaký přístup funguje na různé osobnostní typy

Jak vám to pomůže?

Díky hlubšímu porozumění sobě i ostatním získáte klíč k efektivnější komunikaci a vztahům bez zbytečných napětí. Už žádné nekonečné diskuze, které nikam nevedou, nebo pocit, že vás někdo „prostě nechápe“. V práci i doma budete přesně vědět, jak oslovit různé typy lidí tak, aby vás nejen slyšeli, ale i skutečně poslouchali. A to vše v hravé atmosféře, bez škatulkování a hodnocení.

Ochutnávka obsahu

- ◆ Kdo jsem já? – zjistíte svůj DISC profil a jak ovlivňuje vaši komunikaci
- ◆ Kdo jsou ostatní? – naučíte se rychle rozpoznat komunikační styl druhých
- ◆ Jak to sladit? – techniky, jak přizpůsobit svůj přístup a mluvit tak, aby vás druzí chápali
- ◆ Praktické scénáře – modelové situace z pracovního i osobního života, které pomohou převést teorii do praxe

Metodika: Interaktivně, s nadhledem a hravostí

- ◆ Herní scénáře – naučíte se, jak v různých situacích reagovat asertivně
- ◆ Techniky na míru – přizpůsobíme obsah vašim konkrétním výzvám
- ◆ Sdílení zkušeností – každý má svůj styl, společně najdeme ten nejlepší pro vás
- ◆ Okamžitá aplikace – cvičení a simulace situací, které zažíváte každý den

Příklad autentické zpětné vazby od účastníků:

- 💬 „Praktické a zábavné školení, které mi pomohlo nejen v práci, ale i doma.“
- 💬 „Konečně chápu, proč mě reakce některých kolegů a známých tolik vytáčely – vidím je teď v těch barvičkách a dokonce cítím, že se těším, až si s nimi zase promluví.“

Špičkový zákaznický servis: Tajemství spokojených klientů

Proč přijít?

Zákazníci nejsou jen čísla v tabulce – jsou to lidé, kteří mohou být buď vašimi největšími fanoušky, nebo největší výzvou. Toto školení vám otevře oči! Ukážeme si, jak z obyčejného servisu vytvořit nezapomenutelný zážitek, díky kterému se klienti budou vracet a chválit vás všude, kde to jde. A co je nejlepší? Tento přístup funguje nejen na externí zákazníky, ale i na kolegy uvnitř firmy – protože zákazníci máme všichni, i když si to neuvědomujeme.

Co se naučíte?

- Tři klíčové faktory zákaznické spokojenosti, které změni váš pohled na služby
- Jak si vytvořit „byznys“ uvnitř své firmy a zlepšit spolupráci mezi odděleními
- Proč je zákaznický servis mentální nastavení a ne jen soubor pravidel
- Jak se odlišit od konkurence a vytvořit skutečně loajální klienty

Jak vám to pomůže?

Spokojení zákazníci = spokojený šéf = spokojená výplata. To dává smysl, ne? Především ale získáte praktické nástroje, jak se na zákaznický servis dívat úplně jinak. Tento originální funkční přístup byl Vaším lektorem dokonce prezentován na London School of Economics v Londýně – Alma Mater světových miliardářů! A teď ho máte možnost zažít na vlastní kůži.

Ochutnávka obsahu

- ◆ Co vlastně zákazníci chtějí? – 3 faktory zákaznické spokojenosti
- ◆ Servis uvnitř firmy – i kolega z jiného oddělení je váš klient
- ◆ Praktická aplikace – jak optimalizovat svůj přístup podle reálných situací
- ◆ Jak se stát hvězdou zákaznického servisu? – strategie, které fungují

Metodika: Dynamika, praxe a okamžitý feedback

- ◆ Interaktivní přístup – žádná teorie, rovnou do praxe!
- ◆ Práce s reálnými situacemi – optimalizujete svůj vlastní „byznys“
- ◆ Sdílení zkušeností – každý přináší svůj pohled, společně hledáme řešení
- ◆ Herní scénáře – naučíte se improvizovat a přizpůsobit servis na míru

Příklady autentické zpětné vazby od účastníků:

- ☛ „Nikdy bych nevěřil, že zákaznický servis může být taková strategie. Otevřelo mi to oči!“
- ☛ „Nejpraktičtější školení, jaké jsem zažil – už vím, jak získat loajální klienty i uvnitř firemně.“

Vyjednávání: Když „chci slevu“ nestačí

Proč přijít?

Vyjednávání není jen o penězích. Každý den řešíte situace, kde chcete něco získat – lepší podmínky, podporu kolegů nebo win-win řešení pro klienta. Jak ale dosáhnout svého, aniž by druhá strana měla pocit, že prohrála?

Co se naučíte?

- Jak rozpoznat a využít různé vyjednávací strategie
- Jak si připravit argumenty, které druhá strana těžko odmítne
- Jak číst neverbální signály a odhalit, co si druhá strana *doopravdy* myslí
- Jak zvládnout manipulativní taktiky a nenechat se zatlačit do kouta
- Jak udržet dobré vztahy i po tvrdém vyjednávání

Jak vám to pomůže?

Získáte dovednosti, které využijete nejen v práci, ale i v běžném životě. Už žádné nepříjemné pocity z vyjednávání – místo toho budete odcházet s výsledkem, se kterým budou spokojeny obě strany. Ať už jde o interní spolupráci, dohodu s klientem nebo prosazení vlastního nápadu, budete vědět, *jak na to*.

Ochutnávka obsahu

- ◆ Tajná zbraň úspěšných vyjednavců – principy win-win strategie
- ◆ Hraní rolí – trénink vyjednávacích situací ze skutečného života
- ◆ Analýza vyjednávacích stylů – poznáte svůj styl a naučíte se ho přizpůsobit situaci
- ◆ Trénink pod tlakem – jak zůstat v klidu a udržet si kontrolu

Metodika: Akce, interakce, realita

- ◆ Simulace reálných situací – vyjednávání si opravdu *vyzkoušíte*
- ◆ Taktiky v praxi – žádná nudná teorie, ale konkrétní nástroje, které okamžitě využijete
- ◆ Role-play a zpětná vazba – vyzkoušíte si různé scénáře a dostanete tipy na zlepšení
- ◆ Adaptabilní techniky – využitelné jak pro obchodní jednání, tak pro interní komunikaci

Příklady autentické zpětné vazby od účastníků

☞ „Úplně jsem se zastyděl. Vždy jsem vyjednávání bral jako souboj a pro mne nepříjemnou situaci. Tady jsem zjistil, že vlastně každá moje interakce s okolím je svým způsobem vyjednávání a že nemusí končit hádkou, ale konstruktivní snahou zlepšit situaci obou stran.“

☞ „Díky vám jsem byla schopna získat slevu 350 Euro na moped. Vůbec jsem nevěděla, že je něco takového možné, aniž by se druhá strana cítila poškozena.“ (zpětná vazba z Estonska)

Komunikace bez drhnutí: Tajemství porozumění

Proč přijít?

Komunikace není jen o tom, co říkáme, ale hlavně o tom, jak jsme slyšeni a pochopeni. Aktivní naslouchání, řeč těla a schopnost klást ty správné otázky dělají z běžné konverzace efektivní nástroj spolupráce. Pokud chcete méně nedorozumění, lepší vztahy a jasnější sdělení, je toto školení pro vás!

Co se naučíte?

- Jak opravdu naslouchat a porozumět druhé straně
- Jak číst a používat řeč těla pro jasnější komunikaci
- Jak se správně ptát, abyste získali užitečné odpovědi
- Jak předcházet komunikačním šumům a nedorozuměním

Jak vám to pomůže?

Budete přesně vědět, jak se vyhnout komunikačním pastím, které vedou k frustraci a nepochopení. Díky lepšímu naslouchání a efektivnímu vyjadřování se vaše zprávy dostanou k druhým jasně a srozumitelně – a vaše vztahy, jak pracovní, tak osobní, získají úplně nový rozměr.

Ochutnávka obsahu

- ◆ Co říkáte vs. co lidé slyší – Jak mozek filtruje informace
- ◆ Ticho jako mocný nástroj – Kdy méně slov znamená větší efekt
- ◆ Umění správných otázek – Otevírání diskuzí a prohlubování porozumění
- ◆ Řeč těla v akci – Praktická cvičení na neverbální komunikaci

Metodika: Komunikace v pohybu!

- ◆ Interaktivní cvičení – testování naslouchání a zpětné vazby
- ◆ Modelové situace – reálné scénáře z pracovního i osobního života
- ◆ Simulace a týmová dynamika – jak různé styly komunikace ovlivňují spolupráci
- ◆ Praktické tipy – ihned použitelné v každodenních situacích

Příklady autentické zpětné vazby od účastníků

💬 „Pomohlo mi to si uvědomit, jak moc moje vlastní myšlenky blokují skutečné naslouchání. Teď konečně vím, jak se opravdu soustředit na druhého a ne jen čekat, až budu moct zase mluvit.“

💬 „Dříve jsem měl pocit, že se musím v každé konverzaci prosadit. Teď chápu, že správně položená otázka a aktivní naslouchání mi pomůže získat lepší odpovědi – nejen v práci, ale i doma s rodinou.“

Rovnováha mezi prací a životem: Mýty, triky a realita

Proč přijít?

Stíhat práci, rodinu, koníčky a ještě u toho nevypadat jako zombie? Možná máte pocit, že je to nemožné, ale my vám ukážeme, že to jde! Stačí znát správné principy, vyvrátit zažité mýty a naučit se, jak si chytře nastavit hranice.

Co se naučíte?

- Jak si správně nastavit priority a konečně se zbavit pocitu „musím stihnout všechno“
- Praktické strategie pro řízení času, které opravdu fungují
- Jak rozpoznat signály přetížení a zabránit vyhoření

Jak vám to pomůže?

Více energie, méně stresu a konečně pocit, že máte svůj život pod kontrolou. Budete umět efektivně kombinovat pracovní i osobní život tak, abyste se cítili spokojení a v pohodě.

Ochutnávka obsahu

- ◆ Mýty o work-life balance – Proč rovnováha neznamena 50:50
- ◆ Time management vs. Energy management – Co je důležitější?
- ◆ Hranice, které fungují – Jak říkat „ne“ bez výčitek
- ◆ Naše metoda – Praktické výzvy a řešení skutečných problémů z vašeho prostředí

Metodika: Minimum teorie, maximum funkčních nástrojů! ◆

Test efektivity – odhalte své největší „žrouty času“

- ◆ Mentální hacky – Jak se zbavit pocitu zahlcení a být produktivnější
- ◆ Skupinové sdílení – Inspirace od ostatních, kteří řeší stejné výzvy
- ◆ Okamžitá aplikace – Každou metodu si hned vyzkoušíte na vlastní situaci

Příklady autentické zpětné vazby od účastníků:

💡 „Stačilo fakt málo a mám o hodinu víc volného času denně.“

💡 „Nečekala jsem, že největší problém s time managementem jsem já sama. Velké aha momenty!“

Digitální detox: Restartujte mozek, ne telefon

Proč přijít?

Pokud váš prst reflexivně sahá po mobilu každých 5 minut, je na čase dát si pauzu! Digitální svět je skvělý, ale umí nás i pohltit a odvést od věcí, na kterých skutečně záleží. Naučíte se, jak si nastavit zdravější vztah s technologiemi, aniž byste museli utéct do lesa bez signálu.

Co se naučíte?

- Jak zvládnout den bez nekonečného scrollování a přitom nepřijít o důležité informace
- Praktické tipy, jak si nastavit digitální hranice a být produktivnější
- Jak obnovit schopnost soustředit se a nebýt otrokem notifikací

Jak vám to pomůže?

Lepší soustředění, více energie a konečně čas na věci, které jste dlouho odkládali (třeba na tu knihu, co jste si koupili před dvěma lety). Digitální detox vám pomůže nejen v práci, ale i ve vztazích – budete přítomnější a napojenější na lidi kolem sebe.

Ochutnávka obsahu

- ◆ Kolik času vlastně trávíme online? – Uděláme si rychlý audit vašich návyků
- ◆ Notifikace pod kontrolou – Jak si nastavit technologie tak, aby sloužily vám, ne vy jim
- ◆ Techniky soustředění – Tipy a triky, jak si udržet pozornost déle než 10 minut
- ◆ Naše metoda – Praktické výzvy a řešení skutečných problémů z vašeho prostředí

Metodika: Prakticky a bez dogmat!

- ◆ Digitální audit – zjistíte, kde vám technologie nejvíc kradou čas
- ◆ Přítomný okamžik v praxi – jak se naučit být „offline“ i ve světě plném obrazovek
- ◆ Sdílení zkušeností – zjistíte, že v tom nejste sami
- ◆ Okamžitá aplikace – nastavíte si vlastní digitální pravidla hned během workshopu

Příklady autentické zpětné vazby od účastníků:

💡 „Úplně mne šokovalo, když nám lektor na začátku sebral všechny telefony a dal je k sobě do krabice. Byla jsem chvíli fakt nesvá. Nečekala jsem, jak těžké to bude nemoci se na něj aspoň občas podívat. Ale zároveň jsem pak cítila tu obrovskou úlevu...“

💡 „Po dvou týdnech s novými pravidly mám pocit, že jsem zpátky v reálném životě.“

Jak najít rovnováhu mezi kanceláří a home office

Proč přijít?

Práce z domova nebo z kanceláře? A co takhle to nejlepší z obou světů? Hybridní práce nabízí svobodu, ale zároveň přináší nové výzvy – jak zůstat produktivní, udržet hranice mezi prací a osobním životem a neztratit kontakt s týmem? Naučíme vás, jak si nastavit efektivní režim, který vám bude opravdu vyhovovat.

Co se naučíte?

- ◆ Jak si vytvořit ideální pracovní rytmus bez chaosu a přetížení
- ◆ Tipy pro efektivní komunikaci v hybridním týmu – aby se nikdo necítil „mimo hru“
- ◆ Jak pracovat z domova a nenechat se rozptylovat (a přitom se necítit izolovaně)

Jak vám to pomůže?

Získáte kontrolu nad svým pracovním dnem, budete produktivnější a zároveň si uchováte duševní pohodu. Vaše spolupráce s kolegy bude plynulejší, ať už sedíte vedle sebe, nebo jste stovky kilometrů daleko.

Ochutnávka obsahu

- ◆ Kancelář vs. home office – Jaké jsou plusy a mínusy?
- ◆ Jak nastavit pravidla hry – Co by měl vědět váš tým, aby to fungovalo?
- ◆ Techniky pro efektivní spolupráci na dálku – Nástroje, tipy a triky
- ◆ Naše metoda – Řešení reálných situací z vašeho pracovního prostředí

Metodika: Praktické tipy, žádná nudná teorie!

- ◆ Hybridní audit – Zjistíte, co u vás funguje a kde jsou mezery
- ◆ Mozkový reset – Jak si udržet pracovní disciplínu i při práci z domova
- ◆ Sdílení zkušeností – Jak to řeší ostatní a co můžete aplikovat vy
- ◆ Okamžitá aplikace – Vyzkoušíte si strategie na vlastní situaci

Příklady autentické zpětné vazby od účastníků:

- 💬 „V týmu jsme si nastavili jasná pravidla a konečně to klapě.“
- 💬 „Zjištění, že hlavní problém nebyl home office, ale špatně nastavená komunikace v týmu.“



Kontakt:

TenSeas Consulting s.r.o.

Molákova 577/34,

Praha – Karlín

IČO: 074 93 843

Email: info@10seas.com

Web: www.10seas.com

Ing. Lenka Martincová, jednatelka firmy

Mobil: 776 838 468

Neváhejte se na nás obrátit s jakýmkoli dotazem ☺